

Le réseau, une vraie plus-value pour entreprendre



Le Morbihan est un département très dynamique en termes de réseaux professionnels. Et Vannes n'est pas en reste en la matière.

Créer son entreprise est une aventure passionnante. Mais la route du succès est jonchée d'embûches plus ou moins récurrentes. Pour les éviter ou les gérer au mieux, s'appuyer sur un réseau est une des clés de la réussite. Et ces réseaux sont aussi nombreux que variés. Pour être plus efficaces, certains se rencontrent. Mardi soir, au Piano Barge, les Réseau des décideurs morbihannais (RDM) et Bouge ta boîte, exclusivement composés de femmes, se sont rencontrés pour la première fois. **« Cette rencontre va permettre de créer une synergie, explique Bernard Guilhemjouan, président RDM. C'est l'occasion d'apprendre à se connaître, à faire du relationnel en présentant ce que fait chaque réseau, à créer une relation de confiance. »** Pour la bonne marche, chaque réseau a choisi l'exclusivité, c'est-à-dire un membre par secteur d'activité.

C'est un accélérateur

« C'est bien de pouvoir se recommander, faire du business ensemble pour générer du chiffre d'affaires, ajoute Anne-Louise Rodes, présidente de Bouge ta boîte. Pour une entreprise, s'appuyer sur un réseau est indispensable. C'est un accélérateur. » Et si les entreprises, membres du réseau, ont des secteurs d'activités variés, elles partagent les mêmes valeurs. **« Nous sommes complémentaires, confirment Corinne Rehel et Jean-Baptiste Robert, vice-présidents. On rencontre souvent les mêmes problèmes. C'est important d'avoir un regard extérieur, avec ses particularités. On apprend beaucoup des autres. »** Pour les entrepreneurs intéressés, les réseaux n'étant pas fermés, RDM se réunit trois mardis par mois et Bouge ta boîte, tous les quinze jours, le vendredi midi.

Contacts

[.bougetaboite.com](http://bougetaboite.com) et reseau-des-decideurs-morbihannais.fr